



# WIR SUCHEN DICH

## INTERNATIONAL SALES MANAGER (M/W/D)

### WER WIR SIND:

Die gofeminin.de GmbH ist ein auf Frauen- und Gesundheitsthemen spezialisierter Online-Publisher mit Sitz in Köln. Zur gofeminin.de GmbH gehören die drei Marken gofeminin.de, Onmeda.de und die Content Marketing & Lizenzierung Unit CONTENT CONTESSA. Als Tochter der aufeminin.com S.A. (Paris) ist die gofeminin.de GmbH Teil des modernen, global agierenden Medienunternehmens Unify (Teil von TF1) mit Sitz in Paris. Mit über 700 Mitarbeitern und vielen internationalen Teams sind wir weltweit mit großem Erfolg aktiv und wachsen stetig weiter.

Zur Unterstützung unseres Internationalen Sales Teams in Köln suchen wir ab sofort einen

### INTERNATIONAL SALES MANAGER (M/W/D).

### DEINE AUFGABEN:

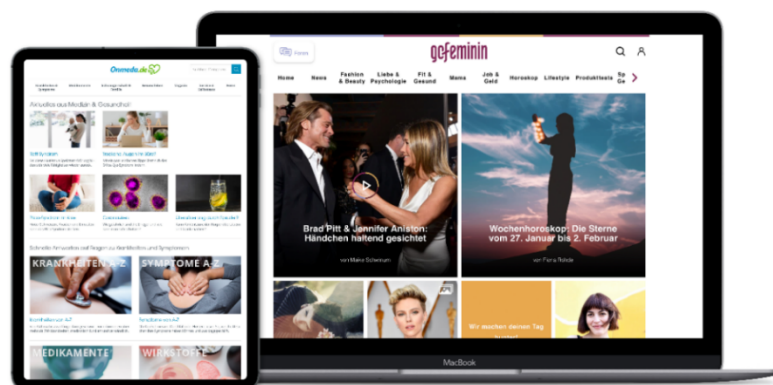
- Die Stelle berichtet an den Internationalen Sales Director in London sowie den Geschäftsführer in Köln
- Entwicklung der internationalen Werbeeinnahmen der Unify Group
- Erstellung und Umsetzung von programmatischen sowie integrativen Vermarktungskonzepten
- Entwicklung von Daten-Partnerschaften mit Kunden, um die Einnahmen aus zielgruppenorientierten Kampagnen zu steigern
- Konzentration auf internationale Kunden & Agenturen sowohl in Deutschland als auch in Österreich und der Schweiz
- Intensivierung der Zusammenarbeit zwischen den internationalen Verkaufsteams in London, Paris, Madrid und Mailand, um internationale Briefings zu beantworten
- Die Rolle umfasst regelmäßiges Reisen innerhalb Europas, um etwa Kundentermine wahrzunehmen und erfordert eine enge Zusammenarbeit mit dem Yield Management Team in Paris

## DEIN PROFIL:

- Eine internationale Denkweise sowie ein gutes Verständnis der programmatischen Medien- und Werbelandschaft in Europa
- Minimum 2 Jahre Sales Erfahrung von digitalen Produkten mit starkem Fokus auf Programmatic Sales
- Bestehendes Netzwerk aus direkten Kunden und Agenturen
- Ein zielorientiertes Wesen, Verhandlungsgeschick und eine hohe Eigenmotivation zeichnen Dich aus
- Auch eine hohe Teamfähigkeit, Flexibilität, Reisebereitschaft und Begeisterungsfähigkeit sind Teil Deiner Persönlichkeit
- Du verständigst Dich hervorragend auf Deutsch und Englisch, Französisch ist ein Plus

## WAS DICH BEI UNS ERWARTET:

- Ein sympathisches, engagiertes Team mit einer großen Leidenschaft für digitale Medien
- Flache Hierarchien, ein kollegialer Führungsstil und der freundliche Umgang der Mitarbeiter untereinander
- Du wirst Teil eines global erfolgreichen Unternehmens mit einem starken Netzwerk an internationalen Kollegen
- Getränke und täglich frisches Obst für alle
- Aktivitäten außerhalb des Büros mit Kollegen
- Du findest bei uns jeden Tag die Chance, Dich mit Deinen Ideen einzubringen und zum Erfolg eines wachstumsstarken Online-Unternehmens beizutragen



**Reizt Dich die ambitionierte Mitarbeit in einem innovativen Online-Unternehmen? Wann kannst Du anfangen?**

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin per E-Mail an [jobs@gofeminin.de](mailto:jobs@gofeminin.de).

**gofeminin.de GmbH**  
z. Hd. Tatjana Biallas  
Im Zollhafen 5  
50678 Köln